Über SYNERGIE

Erfolg entsteht im WIR - als **Personaldienstleister** helfen wir Menschen bei der Erklimmung der nächsten Stufe auf der Karriereleiter – **individuell, persönlich, kompetent und per Direktvermittlung!** Aufgrund unserer langjährigen Erfahrung und bundesweiten Vernetzung sind wir ein wichtiger Rekrutierungspartner für viele Einrichtungen. Unser Anliegen ist es, für Sie einen Arbeitgeber zu finden, der **zu Ihnen passt und Ihnen Entwicklungsperspektiven bietet.**

Seien Sie bereit für den nächsten Schritt Ihrer Karriere!

Key Account Manager (m/w/d) Air & Sea

(28553)

Standort: München Anstellungsart(en): Vollzeit

Sie suchen eine neue Herausforderung ohne Umwege?

Wir bringen Sie direkt zu Ihrem neuen Arbeitgeber! Für unseren Kunden, eine etablierte international agierende Firma aus dem Bereich Spedition/Logistik in München, suchen wir auf dem Wege der Personalvermittlung ab sofort einen **Key Account Manager (m/w/d) Air & Sea**. Es erwartet Sie eine Direkteinstellung bei einem Top-Arbeitgeber.

Bewerben Sie sich jetzt als Key Account Manager (m/w/d) Air & Sea, Großkundenbetreuer (m/w/d) Air & Sea, Schlüsselkundenbetreuer (m/w/d) Air & Sea in München.

Sie haben noch Fragen oder brauchen noch weitere Infos? Melden Sie sich gerne direkt unter pv-hamburg-jobs@synergie.de oder unter 0160 9089 5161 bei Ingrid Lorenz!

Ihre Aufgaben

- Aufbau und Ausbau von Kundenbeziehungen (Neukunden und Bestandskunden)
- Entwicklung und Umsetzung nachhaltiger Wachstumsstrategien für nationale und internationale Schlüsselkunden
- Durchführung von Supply Chain Analyse, Vertragsverhandlungen und Business Reviews auf Management/Entscheider Ebene
- Planung und Durchführung nationaler und internationaler Vertriebsreisen
- Sicherstellung der Implementierung neuer Kundenprojekte einschließlich SOP-Erstellung
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsanalyse zur Identifikation neuer Geschäftschancen

Das bringen Sie mit

- Eine abgeschlossene Berufsausbildung als **Kaufmann für Spedition und Logistikdienstleistung (m/w/d), Speditionskaufmann (m/w/d), Spediteur (m/w/d)** oder ein abgeschlossenes Studium aus dem Logistikbereich
- 5 Jahre Berufserfahrung im Key Account Management ist notwendig
- Nachweisbare Erfolge in der Neukundengewinnung, Umsatzsteigerung und Entwicklung von Großkunden
- Fundierte Kenntnisse der internationalen Luft- und Seefrachtmärkte sowie logistischer End-to-End Lösungen
- Sicheres Auftreten auf Management und C-Level-Ebene

- Hohe Reisebereitschaft
- IT Affinität sowie Erfahrung im Umgang mit CRM Systemen

Unser Kunde bietet Ihnen

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Attraktive Vergütungsmodelle mit leistungsbezogenen Komponenten
- Mobiles Arbeiten mit modernen Arbeitsmitteln
- Persönliche und fachliche Entwicklungsmöglichkeiten in einem internationalen Umfeld

Wir bieten Ihnen

- Persönliche Betreuung und Begleitung während des Bewerbungsprozesses
- Eine offene Tür zu Ihrem Wunscharbeitgeber
- Kostenfreie Vermittlung

Ingrid Lorenz

Telefon: 0160 9089 5161
Mail: pv-hamburg-jobs@synergie.de

Abteilung(en): Transport/Logistik/Verkehr

Art(en) des Personalbedarfs: Personalvermittlung