Über SYNERGIE

Erfolg entsteht im WIR - als **Personaldienstleister** helfen wir Menschen bei der Erklimmung der nächsten Stufe auf der Karriereleiter – **individuell, persönlich, kompetent und per Direktvermittlung!** Aufgrund unserer langjährigen Erfahrung und bundesweiten Vernetzung sind wir ein wichtiger **Rekrutierungspartner** für viele Unternehmen. Unser Anliegen ist es, für Sie einen Arbeitgeber zu finden, der **zu Ihnen passt und Entwicklungsperspektiven bietet.**

Seien Sie bereit für den nächsten Schritt ihrer Karriere!

Business Development Manager Air & Sea (m/w/d)

(28549)

Standort: Düsseldorf Anstellungsart(en): Vollzeit

Sie suchen eine neue Herausforderung ohne Umwege?

Wir bringen Sie direkt zu Ihrem neuen Arbeitgeber! Für unseren Kunden, eine etabliertes Unternehmen aus dem Bereich **internationale Luft & Seefracht in Düsseldorf**, suchen wir auf dem Wege der Personalvermittlung ab sofort einen **Business Development Manager Air & Sea (m/w/d)**. Es erwartet Sie eine Direkteinstellung bei einem Top-Arbeitgeber.

Bewerben Sie sich jetzt als Business Development Manager Air & Sea, Sales Manager Air & Sea, Vertriebler im Außendienst Air & Sea, Vertriebsmitarbeiter Air & Sea im Außendienst (m/w/d) in Düsseldorf.

Sie haben noch Fragen oder brauchen noch weitere Infos? Melden Sie sich gerne direkt unter pv-hamburg-jobs@synergie.de oder unter 0160 9089 5161 bei Ingrid Lorenz!

Ihre Aufgaben

- Aufbau, Ausbau und Betreuung von Bestandskunden
- Zielkundenanalyse und Neukundenakquise, Bearbeitung der Leads
- Erstellung von Präsentationen und Angeboten in Zusammenarbeit mit dem Inside Sales und den operativen Teams
- Unterstützung bei Tender Anfragen und Ratenkalkulation
- Reporting über das CRM System

Das bringen Sie mit

- Eine abgeschlossene Berufsausbildung als Kaufmann für Spedition und Logistikdienstleistung (m/w/d)

- Berufserfahrung im Vertrieb von Luft- und Seefrachtprodukten im internationalen Speditionsumfeld
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und Durchsetzungsvermögen
- PKW Führerschein

Unser Kunde bietet Ihnen

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag mit attraktiver Vergütung
- Urlaubsgeld, Weihnachtsgeld und Bonuszahlung
- Bezuschussung der betrieblichen Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen
- Firmenwagen zur privaten Nutzung, Diensthandy und Laptop
- Firmenevents und Sportevents

Wir bieten Ihnen

- Persönliche Betreuung und Begleitung während des Bewerbungsprozesses
- Mit einer Bewerbung unkompliziert mehrere Stellenangebote erhalten
- Kontakte zu vielen Firmen
- Attraktive Alternativen zu Ihrem jetzigen Arbeitsumfeld

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung als **Business Development Manager Air & Sea (m/w/d) in Düsseldorf** Uns geht es um Ihr Können, deshalb verzichten wir ab sofort auf ein Anschreiben – Ihr Lebenslauf genügt. Sie haben noch Fragen? Melden Sie sich gerne bei uns!

Ingrid Lorenz

SYNERGIE Personal Deutschland GmbH

Telefon: 040 369 570
Mail: pv-hamburg-jobs@synergie.de

Abteilung(en): Transport/Logistik/Verkehr

Art(en) des Personalbedarfs: Personalvermittlung